

Ben jij de uitdagende Junior Sales New Business voor Carolien?

**Uitdaging-ziener en oplossing-denker?
Oftewel, een geniale junior business
developer? Jij bent zo iemand die de trends
nauwgezet volgt, de nieuwste zaken op
salesvlak spot en de beste ideeën waarheid
kan maken en graag nieuwe saleswerelden
ontdekt.**

Bekijk dan onze vacature Junior Sales New Business (m/v)
op QS.nl of bel/mail Guido Vosdellen op 046 - 477 07 70/
personeel@qs.nl

www.qs.nl • www.goedhartrepro.nl



Goedhart Repro

(Junior) sales New Business (ft)

We kunnen hier natuurlijk uitnodigende teksten neerzetten als 'we zijn het leukste en meest gezellige bedrijf van Nederland, al dan niet de wereld'. Maar dat zijn we niet. We zijn wel anders, open minded, getalenteerd, beetje vakidoot en flexibel!

QS graphics is een serviceorganisatie op het gebied van digitaal drukwerk, XL printing, reprowerk en 3D printing. Maar we zijn meer dan alleen een digitale printer. We zijn er om onze opdrachtgevers te helpen van idee naar concept tot en met de uitvoering. Voor ons is er meer dan er alleen maar voor te zorgen dat digitale bestanden passen bij specificaties. We willen graag betrokken zijn bij de opdrachtgever en het projectproces. Zo hebben we een gevestigde naam weten op te bouwen in de markt samen met een zeer breed productassortiment aan innovatieve on- en offline printservices van ontwerp, productie tot montage. QS graphics is een onderdeel van de QS Goedhart Groep en biedt haar services aan via 8 vestigingen in Nederland en België vanuit de bedrijven QS graphics, Goedhart Repro, Color Copy 2000 en Goedhart IT & Services.

We doen het goed, of we doen het niet. En we houden van wat we doen. We gaan tot het oneindige en verder. En vernieuwend, dat zijn we zeker. Plus, we zijn op zoek naar mensen die zichzelf, hun toekomst en onze diensten nog beter maken. Durf jij het avontuur bij ons aan?

Ons team

Jij gaat samenwerken met accountmanagers, creatievelingen, opdrachtgevers en anders bedenkers, in een stimulerende en professionele organisatie met een sterke focus op resultaat. Deze resultaten bereik je door een hoge mate van betrokkenheid en persoonlijke inzet. Wij staan als een team klaar voor onze klanten en vinden het belangrijk dat jij je thuis voelt binnen de organisatie. Je bent verantwoordelijk voor het realiseren van de commerciële doelstelling in jouw gebied met de focus op het werven van nieuwe relaties. Samen met ons team creëer je nieuwe klantcontacten en houd je ook de klanttevredenheid van de bestaande relaties in het oog. Wat het ook is, jij gaat op ontdekkingstocht en maakt er iets van. Je bent de salesavonturier, daagt jezelf uit en haalt het beste uit elke lead. Omdat dat in je zit en omdat je trots wilt zijn op het resultaat.

Werkzaamheden

Na een gedegen inwerkperiode en een korte stage in de productie ga je aan de slag om nieuwe relaties, voornamelijk op het gebied van digitaal drukwerk en reprowerk in jouw regio op te bouwen en te beheren. Vanzelfsprekend ben en blijf je op de hoogte van trends en ontwikkelingen op het gebied van de printtechnologie, die je vervolgens ook graag deelt met je klanten en collega's. Je wil (altijd) blijven leren, staat open voor nieuwe ideeën en blijft actief op zoek naar kansen om die te realiseren.

Jouw profiel

- je houdt de focus op de gestelde doelen die we als sales-afdeling nastreven;
- je bent vrij en ziet geen belemmeringen om structureel contacten te maken en effectief afspraken in te plannen;
- je bent in staat om als gesprekspartner onze (potentiële) klanten te woord te staan en behoeftes te inventariseren;
- jij bent diegene die met het doel in gedachte onze bestaande groep met tevreden relaties laat groeien;
- je hebt een open, positieve en proactieve houding met een flinke dosis creativiteit en vrolijkheid;
- je bent in staat om creatieve manieren te bedenken om bij potentiële klanten "aan tafel" te komen.

Daarnaast heb je

- een afgeronde commercieel/technische opleiding op MBO-HBO niveau;
- affiniteit met de grafische industrie;
- het rijbewijs en woonachtig in Noord-limburg / Zuidoost Brabant;

Ons aanbod

Wat we bieden:

- uitdagende baan bij een groeiend en innovatief bedrijf in de top 3 van reprografische bedrijven;
- werken voor een internationaal bedrijf met 8 vestigingen in Nederland en België;
- ruimte voor ontplooiing en initiatief;
- een goed salaris en secundaire arbeidsvoorwaarden volgens de CAO voor het Reprografisch bedrijf;
- een fijne werkplek in een jong en gedreven team.

Is dit wat jij wilt?

Stuur ons in het kort t.a.v. Dhr. R. Ehrens waarom je bij QS graphics wilt werken inclusief CV en eventueel andere stukken die jou daarbij gaan helpen. De sollicitatieprocedure bestaat uit meerdere gesprekken en het maken van een case. We houden onze mailbox in de gaten: personeel@qs.nl.

Voor vragen of meer informatie mail je Guido Vosdellen: g.vosdellen@qs.nl

Acquisitie wordt niet op prijs gesteld.